

News - 05/04/2017

SVILUPPI DEL BUSINESS IN AFRICA SUB-SAHARIANA: ACCORDI COMMERCIALI E SEMPLIFICAZIONI DOGANALI A DISPOSIZIONE DELLE IMPRESE ITALIANE - Giovedì 20 aprile ore 14.00

Incontro dedicato all'analisi delle opportunità di sviluppo sui mercati dell'Africa sub-sahariana anche alla luce dei più recenti Accordi di Partenariato Economico e delle semplificazioni doganali a disposizione delle imprese.

Secondo il rapporto "Doing Business 2017" pubblicato dalla Banca Mondiale, le economie dell'Africa sub-sahariana stanno migliorando il loro punteggio nel "fare business" ad un ritmo tre volte superiore rispetto a quello delle economie ad alto reddito.

Oggi, 6 delle 10 economie a maggiore crescita nel mondo sono in quest'area (Angola, Nigeria, Etiopia, Ciad, Mozambico e Ruanda) e la Banca Mondiale prevede che tra il 2020 e il 2030 la sua classe media raddoppierà, superando quella indiana.

Seguendo lo stesso trend, anche l'interesse da parte delle aziende italiane verso i Paesi della fascia sub-sahariana cresce costantemente, nell'ottica di nuovi investimenti e nuovi business.

Che cosa deve sapere e come deve orientarsi un'azienda italiana che vuole investire o esportare nell'Africa sub-sahariana?

I rapporti tra UE e i Paesi dell'Africa sub-sahariana sono disciplinati dall'accordo di Cotonou (2000) che costituisce la base per le relazioni tra l'UE e i Paesi del gruppo ACP (Africa, Caraibi, Pacifico).

Nel quadro dell'accordo di Cotonou, sono stati istituiti accordi commerciali denominati «Accordi di Partenariato economico» (APE) con taluni Paesi o gruppi di Paesi: sono essi a rappresentare il principale strumento di promozione degli scambi commerciali tra UE e Stati ACP.

Per comprendere come valorizzare al meglio le possibilità offerte dagli APE, è importante sapersi destreggiare tra regole di origine preferenziale applicabili, possibilità di cumulo delle lavorazioni, prove di origine preferenziale, etc.

Per meglio approfondire questi aspetti, il **20 aprile** prossimo, presso il nostro Centro Congressi (Via Vela 17), si terrà un incontro con il seguente programma:

14.15: Saluti e introduzione ai lavori

14.30: **Pierluigi D'Agata** – Direttore Generale Confindustria Assafrica & Mediterraneo

"Le opportunità offerte dai mercati dei Paesi dell'Africa subsahariana"

15.15: **Fulvio Liberatore** – Presidente Easyfrontier

"Le opportunità doganali per l'Italia e per gli esportatori del made in Italy"

16.15: **Flavio Pelassa** - Senior Account Manager Piemonte e Liguria Sace

16.45: Q&A – incontri B2B con relatori

La partecipazione all'incontro è gratuita previa conferma al link sopra riportato. Il nostro Servizio Estero (011.5718.296 – export@ui.torino.it) è a disposizione per qualsiasi informazione.

Allegati

- » [Presentazione Liberatore](#)
- » [Presentazione D'Agata - Confind. Assafrica](#)
- » [Presentazione Pelassa - Sace](#)